



BOTTLE DECORATION

Die PSL GmbH ist ein familiengeführtes mittelständiges Unternehmen. Wir veredeln mit ca. 240 Mitarbeitern Glasbehälter für die Nahrungsmittel- und Getränkeindustrie an den zwei Standorten Hehlen an der Weser und Zeltingen an der Mosel.

Wir suchen ab sofort einen motivierten Key-Account-Manager (m/w/d) am Standort Hehlen.

Sie schätzen starke Kundenbeziehungen und möchten nationale und internationale Vertriebsprojekte betreuen? Dann sind Sie genau richtig bei uns! Wir sind Kundenversther:innen und Weiterdenker:innen.

Key-Account Manager (m/w/d)



IHRE HAUPTAUFGABEN

- Eigenverantwortliche Auftrags- und Projektbetreuung.
- Neukundenakquise und Bestandskundenentwicklung.
- Steigerung des Umsatzes.
- Stetige Markt- und Wettbewerbsbeobachtung.
- Teilnahme an Messen und Kongressen.

IHR PROFIL

- Kaufmännische Ausbildung und technisches Verständnis.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Verhandlungsgeschick, Kommunikationsfähigkeit und Durchsetzungsvermögen.
- Hohe Motivation, professionelles Auftreten und ausgeprägte Kundenorientierung.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse.
- Reisebereitschaft.

WIR BIETEN IHNEN

- Eine attraktive Vergütung mit Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung.
- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem wachstumsstarken, innovativen Unternehmen.
- Persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Kurze Wege und schnelle Entscheidungen.
- Benefits (z.B. Bike-Leasing).

**Wollen Sie mit uns wachsen?
Dann senden Sie uns bitte Ihre
vollständigen Bewerbungsunterlagen.**

Frau Jessica Hennemann
bewerbung@pslgmbh.de
www.pslgmbh.de
Telefon: 05533 408 67-0
PSL GmbH, Mastenweg 1, 37619 Hehlen